



Wettbewerb im ÖPNV

Der Wettbewerb im öffentlichen Personennahverkehr stellt die Aufgabenträger vor große Herausforderungen. Zielstellung ist es, sich optimal auf den Wettbewerb vorzubereiten und die nötigen Voraussetzungen zu schaffen.

Mit über fünfjähriger Projekterfahrung und nach mehr als 50 durchgeführten europaweiten Ausschreibungen kennen wir die hohen Anforderungen, die der Wettbewerb an die Aufgabenträger stellt sehr genau. Wir beraten, koordinieren und begleiten Sie auf dem Weg in den Wettbewerb. Unsere Unterstützung kann dabei von der Lösung einzelner Fachfragen bis zur gesamten Begleitung reichen. Wir arbeiten mit spezialisierten Juristen und Steuerexperten zusammen, die alle Rechtsfragen kompetent lösen und eine rechtskonforme Umsetzung gewährleisten.

Wir begleiten Sie in den Wettbewerb...



Phase 1

Wir schaffen für Sie optimale Voraussetzungen für den Wettbewerb!

Wir prüfen, welche organisatorischen Umstrukturierungen auf dem Weg in den Wettbewerb für Sie als Aufgabenträger notwendig sind. Hier sind individuelle Lösungen gefragt, um die ggf. noch miteinander verflochtenen Besteller- und Erstellertätigkeiten institutionell und personell voneinander zu trennen und eine leistungsstarke und kundenorientierte Bestellerorganisation zu schaffen.

Unsere Leistungen

- Entwicklung rechtskonformer Organisationsstrukturen (Besteller-Ersteller-Prinzip)
- Verteilung von Aufgaben und Kompetenzen
- Erstellung eines Ausschreibungsfahrplans
- Entscheidung über die Art der Vergabe bzw. des Verfahrens
- Erstellen konkreter Zeitpläne unter Beachtung der gesetzlichen Fristen
- Festlegung von Zuschlagskriterien und Wertungssystematik, Entwicklung von Anreiz- und Sanktionierungsinstrumenten
- Erarbeitung standardisierter, fortschreibbarer Vergabeunterlagen
- internetbasierte Ausschreibung
- Beantwortung von Bieteranfragen, Prüfung und Wertung der Angebote
- Vergabedokumentation / Vergabevermerk; Fortschreibung der Vergabeunterlagen
- Vertragssteuerung / Controlling
- Abrechnung

Phase 2 Ausschreibung vorbereiten – Fehler vermeiden!

Gerade bei der Durchführung von europaweiten Vergabeverfahren ist die Vermeidung von Fehlern die Maxime. Denn als schlimmste Folge von Fehlern droht schnell die Aufhebung der gesamten Ausschreibung und damit ein großer Zeit- und Geldverlust. Wir helfen Ihnen durch eine gezielte Vorbereitung der Ausschreibung die Klippen des Vergaberechts zu umschiffen.

Phase 3 Durchführung des Vergabeverfahrens

Unsere Erfahrungen nach mehr als 50 durchgeführten Ausschreibungen zeigen, dass gerade in der Angebotsphase ein professionelles Vergabemanagement erfolgen muss, um Konflikte mit Bietern zu vermeiden. Wir bieten Ihnen innovative Lösungen wie die internetbasierte Ausschreibung.

Auch bei der Wertung der Angebote ist Fingerspitzengefühl gefragt: Das günstigste Angebot ist nicht immer das wirtschaftlichste.

Phase 4 Prozess- und softwareoptimiertes Vertragsmanagement

Nach Vertragsabschluss und Betriebsaufnahme müssen Sie als Aufgabenträger kontrollieren, ob die erbrachten Leistungen den vertraglichen Vereinbarungen entsprechen. Nur mit einer effizienten Leistungs- und Qualitätskontrolle können Sie die durch die Ausschreibung ermöglichten Einsparungen tatsächlich erzielen. Wir erstellen Ihnen gerne ein Konzept für ein optimales Vertragsmanagement.

Referenzen

- Vorbereitung, Durchführung und gutachterliche Begleitung von mehr als 50 europaweiten SPNV- und BPNV- Ausschreibungen im offenen Verfahren
- MTV-Beratung zur Restrukturierung von lokalen Aufgabenträgern im ÖPNV auf dem Weg in den Wettbewerb
- Fahrzeugbeschaffung Taunusbahn – gutachterliche und organisatorische Unterstützung
- EU-Studie – Ausführliche Beurteilung der Auswirkungen der schrittweisen Marktöffnung im internationalen SPNV
- Odenwaldbahn - Vorbereitung und Durchführung der Vergabe von SPNV-Fahrzeugen
- Fahrzeugvorhaltung im SPNV-Status Quo Bericht
- Studie zu wesentlichen Grundlagen der Organisation und Finanzierung des ÖPNV in Frankreich

Kontakt

Rhein-Main-Verkehrsverbund Servicegesellschaft mbH

Frau Sabine Rock
Mannheimer Straße 15 – 19
60329 Frankfurt am Main

T: 069 / 2 73 07 – 319

F: 069 / 2 73 07 – 477

E: srock@rms-consult.de

W: www.rms-consult.de